

STAGE ROCK STAR DE LA VENTE ET RELATIONS CLIENTS (H/F)

Stage de 6 mois à pourvoir en juillet

Le Groupe Adiona accompagne tous les étudiants dans leurs projets en France comme à l'étranger : stages à l'étranger, Visa J-1, jobs d'été aux USA, séjours linguistiques, Au Pair ou encore jobs et stages en France.

Dans le cadre du développement du programme Holingo, le Groupe Adiona recrute un stagiaire « Business Developer client » afin de développer les ventes sur notre plateforme 100% web.

Holingo.com est un tout nouveau concept sur le marché du séjour linguistique, il met en relation directe un étudiant avec des écoles de langue. Si tu souhaites intégrer une société dynamique en forte croissance et travailler au sein d'une équipe multiculturelle et jeune, viens nous rejoindre !

Découvre notre équipe : <http://www.groupe-adiona.com/fr/le-reseau-adiona/#1>

Pourquoi choisir le Groupe Adiona ?



- ✓ Tu souhaites travailler dans un environnement start-up, au sein d'une équipe jeune et multiculturelle (moyenne d'âge de l'entreprise : 26 ans / 7 nationalités)
- ✓ Tu veux rejoindre une entreprise en plein boom (50% d'augmentation du staff, agrandissement des locaux, etc.)
- ✓ Tu veux découvrir la douceur de vivre du sud de la France et son combo SCB (Soleil / Cigales/ Barbecue)
- ✓ Tu gères à la perfection la cuisson des steaks au Barbecue ? Tu sais ouvrir les bières avec un briquet ? Tu as un autre talent caché ?



Missions

L'objectif du stagiaire sera de traiter les demandes de séjours linguistiques sur notre site web afin d'optimiser les réservations et faire croître le Chiffre d'Affaires.

- Gestion des demandes de réservations étudiants sur notre back office
- Suivi de la relation client depuis la prise de contact jusqu'à la facturation
- Vente et gestion de nos services additionnels : visibilité des offres, saisie des informations école...
- Polyvalence sur la gestion des écoles
- Gestion contractuelle et optimisation des conditions commerciales
- Gestion d'un tableau de bord mensuel client

Profil



- Ecole de commerce ou formations commerciales
- Profil commercial & marketing
- Dynamisme et enthousiasme !
- Connaissance des plateformes web
- A l'aise avec la gestion d'un back office fournisseur + CRM
- De préférence English speaking people

Rémunération : Selon la loi en vigueur

Les plus : Apéros et activités régulières avec toute notre équipe (Barbecues, Babyfoot géant, Laser Game, Paint Ball...) Compétitions quotidiennes de UNO ! Une formation continue à nos méthodes de ventes et de prospection, un management de proximité efficace.

**Tu veux relever le challenge ? Tu veux être notre future Rock Star ?
Envoies-nous ton CV!**

<https://podio.com/webforms/21012407/1449898>

Check us out! <http://www.groupe-adiona.com/fr/>

Join the Team !

