

ROCK STAR PARTENARIATS ET ANIMATION RESEAUX B2B (H/F)

CDD de 6 mois transformable en CDI à pourvoir en Janvier/Février 2018

Le Groupe Adiona accompagne tous les étudiants dans leurs projets en France comme à l'étranger : stages à l'étranger, Visa J-1, jobs d'été aux USA, séjours Au Pair ou encore jobs et stages en France.

Si tu souhaites intégrer une société dynamique en forte croissance et travailler au sein d'une équipe multiculturelle et jeune, viens nous rejoindre !

Découvre notre équipe : <http://www.groupe-adiona.com/fr/le-reseau-adiona/#1>

Important à savoir : 50% de ton temps en mobilité sur la France

Pourquoi choisir le Groupe Adiona ?



- ✓ Tu souhaites travailler dans un environnement start-up, au sein d'une équipe jeune et multiculturelle (moyenne d'âge de l'entreprise : 26 ans / 7 nationalités)
- ✓ Tu veux rejoindre une entreprise en plein boom (une croissance stable, 50% d'augmentation du staff, agrandissement des locaux, etc.)
- ✓ Tu veux découvrir la douceur de vivre du sud de la France et son combo SCB (Soleil / Cigales/ Barbecue)
- ✓ Tu gères à la perfection la cuisson des steaks au Barbecue ? Tu sais ouvrir les bières avec un briquet ? Tu as un autre talent caché ?
- ✓ Tu es fun et décalé ? On recherche des figurants pour Halloween 2018 : <https://www.facebook.com/MyInternshipAbroad/videos/1850410951652888/>



Missions

- Promouvoir l'ensemble de nos services auprès des écoles/universités/entreprises
- Représenter le Groupe Adiona pendant les événements professionnels (salons, présentations, conférences, webinars...)
- Organiser des rencontres avec les responsables des secteurs ciblés
- Suivre des partenaires existants pour développer les meilleures relations
- Aider à conclure les ventes de produits grâce à la signature des contrats de partenariat
- Analyser les comportements et tendances des clients
- Mettre en place des stratégies innovantes pour capter de nouveaux clients et partenaires
- Communiquer sur différents canaux de distribution pour faire connaître nos services



- ✓ Tu as minimum trois ans d'expérience en commercial B2B avec des exemples de succès de croissance en vente et en acquisition de clients
- ✓ Tu peux être mobile dans toute la France
- ✓ Tu es capable de faire des présentations devant 200-300 personnes
- ✓ Tu as de fortes compétences commerciales et relationnelles
- ✓ Tu es dynamique, tu as toujours la banane et tu adores les nouveaux challenges
- ✓ Les objectifs ne te font pas peur, au contraire, tu cherches à les dépasser !
- ✓ Tu as l'esprit start-up, tu aimes proposer des idées et tu cherches toujours à t'améliorer

Rémunération : Rémunération motivante composée d'un fixe + commissions + challenges

Les plus : Apéros et activités régulières avec toute notre équipe (Barbecues, Babyfoot géant, Laser Game, Paint Ball...) Compétitions quotidiennes de UNO ! Une formation continue à nos méthodes de ventes et de prospection, un management de proximité efficace.

Tu veux relever le challenge ? Tu veux être notre future Rock Star ?

Remplis ce formulaire sans oublier de joindre ton CV :

<https://podio.com/webforms/19893501/1349061>

Check us out! <http://www.groupe-adiona.com/fr/>

