

Stage Assistant(e) Rock Star de la Vente et Recrutement (H/F)

A partir d'Août/Septembre 2017 pour une durée de 6 mois

Mots clés : Commercial(e), Sales, Recrutement International, Start-Up, Opportunité en Or, Evolution, Stage à l'étranger, Super Ambiance, Equipe Internationale, Meilleure Equipe du Monde

MyInternshipAbroad, société du Groupe Adiona, est le leader français du placement de stagiaires à l'étranger. Nous accompagnons les étudiants et les jeunes diplômés dans leurs projets de stages à l'étranger afin de développer leurs compétences et de valoriser leurs profils sur le marché ! Nous disposons d'une base de données de + 60 000 étudiants provenant de + 200 écoles françaises. Chaque année, nous accompagnons + 1300 entreprises partout dans le monde dont Apple, Amazon, Ebay, Christian Dior, Bosch, Hugo Boss, Prada, Chanel, Nike, Adidas ...

Bon à savoir : on garde souvent nos stagiaires avec nous pour un poste CDD

Pourquoi choisir MyInternshipAbroad ?

- Tu souhaites travailler dans un environnement start-up, au sein d'une équipe jeune et multiculturelle (moyenne d'âge de l'entreprise : 26 ans / 7 nationalités)
- Tu veux rejoindre une entreprise en plein boom (44% de croissance cette année, 50% d'augmentation du staff, agrandissement des locaux, etc.)
- Tu veux découvrir la douceur de vivre du sud de la France et son combo SCB (Soleil / Cigales/ Barbecue)
- Tu gères à la perfection la cuisson des steaks au Barbecue ? Tu sais ouvrir les bières avec un briquet ? Tu as un autre talent caché ?

Missions :

Après avoir suivi une formation sur nos outils, tes missions principales seront "si tu l'acceptes" de :

- Contacter les candidats inscrits dans notre base de données par des actions de phoning, mailing et sms
- Expliquer, proposer et vendre les services additionnels aux candidats (CV, lettre de motivation, Coaching personnalisé, livre...)
- Analyser les profils pour leur proposer les offres adéquates
- Aider à conclure les ventes grâce à la signature des contrats de confidentialité • Gérer ton propre portefeuille clients et accompagner tes candidats
- Diffuser nos offres de stages et mettre à jour le CRM

Profil recherché :

- Etudiant (H/F) en Commerce / Vente
- Tu es dynamique, as toujours le sourire et tu adores relever des défis !
- Tu es à l'aise au téléphone et aimes travailler en équipe
- Une première expérience en vente et/ou relations clients serait très appréciée
- Un bon niveau d'anglais serait un plus

Les profils débutants, mais surmotivés sont bienvenus !

Rémunération : Rémunération selon la loi en vigueur + avantages ci-dessous + challenges.

Les plus : Apéros et activités régulières avec toute notre équipe (Barbecues, Babyfoot géant, Laser Game, Paint Ball...) Compétitions quotidiennes de UNO ! Une formation continue à nos méthodes de ventes et de prospection, un management de proximité efficace.

Tu veux relever le challenge ? Tu veux être notre future Rock Star ?

Envoie-nous ton CV aux adresses suivantes :

cory.lawing@myinternshipabroad.com
antoine.heritier@myinternshipabroad.com

Check us out ! <http://www.groupe-adiona.com/fr/>



Join the Team !