

Rock Star de la Vente et Recrutement (H/F)

CDD de 6 mois transformable en CDI à pourvoir en Juillet / Août

Mots clés : Commercial(e), Sales, Recrutement International, Start-Up, Opportunité en Or, Evolution, Stage à l'étranger, Super Ambiance, Equipe Internationale, Meilleure Equipe du Monde

MyInternshipAbroad, société du Groupe Adiona, est le leader français du placement de stagiaires à l'étranger. Nous accompagnons les étudiants et les jeunes diplômés dans leurs projets de stages à l'étranger afin de développer leurs compétences et de valoriser leurs profils sur le marché ! Nous disposons d'une base de données de + 60 000 étudiants provenant de + 200 écoles françaises. Chaque année, nous accompagnons + 1300 entreprises partout dans le monde dont Apple, Amazon, Ebay, Christian Dior, Bosch, Hugo Boss, Prada, Chanel, Nike, Adidas ...

Bon à savoir : 100 % de nos managers ont débuté comme commercial.

Pourquoi choisir MyInternshipAbroad ?

- Tu souhaites travailler dans un environnement start-up, au sein d'une équipe jeune et multiculturelle (moyenne d'âge de l'entreprise : 26 ans / 7 nationalités)
- Tu veux rejoindre une entreprise en plein boom (44% de croissance cette année, 50% d'augmentation du staff, agrandissement des locaux, etc.)
- Tu veux découvrir la douceur de vivre du sud de la France et son combo SCB (Soleil / Cigales/ Barbecue)
- Tu gères à la perfection la cuisson des steaks au Barbecue ? Tu sais ouvrir les bières avec un briquet ? Tu as un autre talent caché ?

Missions :

Après avoir suivi une formation sur nos outils, tes missions principales seront "si tu l'acceptes" de :

- Gérer ton propre portefeuille de candidats
- Analyser les profils pour leur proposer les offres adéquates
- Conseiller tes candidats sur leur cv, lettres de motivation et les coacher
- Assurer un suivi quotidien de chaque candidat pour maximiser leur potentiel de trouver un stage
- Aider à conclure les ventes grâce à la signature des contrats d'acceptation
- Répondre aux besoins de tes candidats : notamment ceux qui sont en stage et ceux qui préparent leur départ

Profil recherché :

- Tu es dynamique, as toujours la banane et cherches de nouveaux challenges
- Les objectifs ne te font pas peur, au contraire, tu cherches à les dépasser !
- Tu adores vendre !
- Tu as l'esprit start 'up, aimes proposer des idées et cherches toujours à t'améliorer
- Tu as une première expérience réussie en vente ou relation clients
- Idéalement tu es spécialisé(e) en Commerce / Vente

Les profils débutants, mais surmotivés sont bienvenus !

Rémunération : Rémunération motivante composée d'un fixe + des commissions + challenges.

Les plus : Apéros et activités régulières avec toute notre équipe (Barbecues, Babyfoot géant, Laser Game, Paint Ball...) Compétitions quotidiennes de UNO ! Une formation continue à nos méthodes de ventes et de prospection, un management de proximité efficace.

Tu veux relever le challenge ? Tu veux être notre future Rock Star ?

Envoie-nous ton CV aux adresses suivantes :

martyna.magnowska@myinternshipabroad.com

antoine.heritier@myinternshipabroad.com

Check us out! <http://www.groupe-adiona.com/fr/>



Join the Team !