

Stage Assistant(e) Business Development and Client Services

A partir d'Août 2017 pour une durée de 6 mois

MyInternshipAbroad, société du Groupe Adiona, est le leader français du placement de stagiaires à l'étranger. Nous accompagnons les étudiants et les jeunes diplômés dans leurs projets de stages à l'étranger afin de développer leurs compétences et de valoriser leurs profils sur le marché ! Nous disposons d'une base de données de + 60 000 étudiants provenant de + 200 écoles françaises. Chaque année, nous accompagnons + 1300 entreprises partout dans le monde dont Apple, Amazon, Ebay, Christian Dior, Bosch, Hugo Boss, Prada, Chanel, Nike, Adidas ...

Pourquoi choisir MyInternshipAbroad ?

- Tu souhaites travailler dans un environnement start-up, au sein d'une équipe jeune et multiculturelle (moyenne d'âge de l'entreprise : 26 ans / 7 nationalités)
- Tu as toujours rêvé d'intégrer une entreprise combinant forte croissance et excellente ambiance
- Tu disposeras de tout le confort nécessaire pour travailler dans de super conditions (bureau, ordinateur double écrans, téléphone etc.) et dans de beaux locaux tous neuf !
- Tu veux découvrir la douceur de vivre du sud de la France avec son soleil et ses cigales !

Missions :

Après avoir suivi une formation sur nos outils, tes missions principales seront "si tu l'acceptes" de :

- Prospector des entreprises à l'international, développer et maintenir des relations avec celles-ci.
- Négocier l'obtention des offres de stage auprès des entreprises : vérifier les informations sur le stage, traduire les offres et les mettre en ligne etc.
- Communiquer avec nos partenaires anglophones (téléphone et mail)
- Communiquer avec nos clients français pour les aider à décrocher un stage à l'international : organiser des entretiens, négocier avec des entreprises, refonte des CVs, etc
- * Utilisation intensive de Salesforce (CRM)
- Communiquer continuellement avec les autres départements (Commercial & Recrutement) afin de décrocher des contrats pour nos clients
- D'autres missions selon votre profil

Profil recherché :

- Etudiant (H/F) en Commerce / Vente
- Tu es dynamique, as toujours le sourire et tu adores relever des défis !
- Tu es à l'aise au téléphone et aimes travailler en équipe
- Une première expérience en vente et/ou relations clients serait très appréciée ☐
- Un niveau d'anglais courant (C1) est demandé pour ce poste dont les missions seront principalement en anglais au sein d'une équipe anglophone (américain, anglais, etc.)

Rémunération : 554,40€ + avantages ci-dessous

Les plus : Apéros et activités régulières avec toute notre équipe (Barbecues, Babyfoot géant, Laser Game, PaintBall...) Compétitions quotidiennes de UNO !

Tu veux relever le challenge ? Tu veux être notre future Rock Star ?

Envoie-nous ton CV ainsi qu'une courte vidéo de présentation :

cory.lawing@myinternshipabroad.com
antoine.heritier@myinternshipabroad.com

Check us out ! <http://www.groupe-adiona.com/fr/>

